



株式会社 バベル(バベルプレス)〒106-6004 東京都港区六本木 1-6-1 泉ガーデンタワー 4階  
TEL : 03-6229-2471 FAX : 03-6229-2439 e-mail : press@babel.co.jp

# 中国で成功する智慧を公開

## 世界のビジネススクール学長・教授が激賞

### 『チャイナ CEO ~ 多国籍企業 20 社の CEO が語る中国体験と助言』 刊行

下請工場ではなく、世界最大の市場となる中国への布石は遅れていないか？

今後 15 年間、中国は、GE の発電機器の世界最大の買い手となり、航空機においても、消費者向けおよび企業向けの金融サービスにおいても、世界最大の買い手となる可能性は高い (GE チャイナ CEO スティーブ・シュナイダー)

中国市場は GM にとり、優先順位第 1 位です (GM チャイナ CEO フィリップ・マートフ)

『チャイナ CEO』に登場する中国で成功した欧米日企業 CEO と著名コンサルタント 28 人 (詳細は別紙参照ください) は、異口同音に世界の下請工場として利用してきた中国を、世界のショッピングセンターとして見るようになったと語る。つまり中国の潜在成長力が、世界中のどの市場よりもずば抜けて優れており、今後の中国進出の目的はここにあると語る。果たして日本の企業も世界最大のマーケットで成功できるのか？

中国で成功するためのキーワードを 8 つの章で解説。まさに異文化の中で彼らがどのように成功へのステップを踏んだかが示されている。

- (1) 中国で成功する外国人経営者の資質
- (2) 中国人従業員の管理
- (3) ビジネスパートナーとの経営
- (4) ライバル企業との競争
- (5) 知的財産権侵害者との闘い
- (6) 中国消費者との戦いに勝つ
- (7) 中国政府との交渉
- (8) 「赴任地中国」適応の秘訣

成功した欧米企業の成功事例が、日本企業経営者にとってのテキストになる



日本企業にとって中国は、欧米企業以上に成功するのは難しい！

私は母国フランスからスペイン、ついでブラジル、台湾そして現在は中国と「文化の異質度合いが増す外国」への転勤パターンを整然と重ねてきました (カルフルー・チャイナ CEO ジャンルクシェロー)

これから本格的に中国市場進出を考えている企業経営者はもちろん、すでに進出しているが業績が伸びていない企業経営者が、自社の戦略を見直し、改善するヒントを与える本。中国を異文化の国・民族と再度見直す中に成功の鍵を見つける。そのためには欧米企業の成功事例が役立ちます。

- ・タイトル：『チャイナ CEO～多国籍企業 20 社の CEO が語る中国体験と助言～』
- ・出版社：株式会社バベル（バベルプレス）
- ・ISBN：978-4-89449-075-8
- ・判型：A5 判
- ・定価：2520 円（税込み）

ご購入はeガイア書店にて <http://www.egaiasyoten.com/shopdetail/015000000004/order/>

<共著：ジュアン・アントニオ・フェルナンデス ローリー・アン・アンダーウッド>

ジュアン・アントニオ・フェルナンデス：チャイナ・ヨーロッパ・インターナショナル・ビジネス・スクール(上海)教授。IESE (スペイン)Ph.D.取得。中国、韓国、日本、インド、ヨーロッパ、アメリカ各地にて、多国籍企業向けの中国ビジネス経営セミナー講師を務める。

ローリー・アン・アンダーウッド：ジャーナリスト、ビジネス雑誌編集者として台湾、中国で勤務。2002年に上海に活動拠点を移すと同時にチャイナ・ヨーロッパ・インターナショナル・ビジネス・スクールに入学。2003年MBA取得後、米国商工会議所では中国最大の上海事務所勤務。現在、広報担当理事。

この件に関するお問合せは以下にお願いします。

株式会社 バベル（バベルプレス）

広報担当：高松・藪下

〒106-6004 東京都港区六本木 1-6-1 泉ガーデンタワー 4階

**TEL：03-6229-2441 FAX：03-6229-2439 e-mail address：press@babel.co.jp**

(このリリースのデジタルデータ、表紙画像データなどをお送りいたします。ご連絡ください)

